

Hong Kong, China

El TLC que el Perú está negociando con China avanza a buen paso. Está próxima a iniciarse la tercera ronda y todo indica que se cumpliría con el objetivo de firmar el acuerdo en noviembre de este año, en el marco de la cumbre de líderes del APEC. Ya establecido un TLC con la gran economía asiática, sería interesante negociar un acuerdo con una economía muy cercana a ella: Hong Kong. No tiene las dimensiones de China pero, como Singapur, es todo un *hub*, una importante fuente de inversión y nos permitiría cerrar un círculo de conexión con el Asia-Pacífico.

UN PAÍS, DOS SISTEMAS

Si bien tras más de 150 años bajo control británico Hong Kong volvió a ser parte de China en 1997, su carácter de Región Administrativa Especial (SAR, por sus siglas en inglés) le confiere un alto nivel de autonomía -excepto en relaciones exteriores y defensa- que le ha permitido continuar (al menos hasta el año 2047) siendo una economía de libre mercado, con una estratégica posición al centro del Este Asiático, cuyo aprovechamiento sin duda ha contribuido a su éxito.

Con su anexión al Imperio Británico, a fines del siglo XIX, Hong Kong se convirtió en un importante puerto libre al servicio del Imperio. Actualmente, la SAR de casi 7 millones de habitantes sigue destacando por ser "libre": no cobra aranceles y sus barreras paraarancelarias son mínimas. Precisamente, el comercio exterior es la base de su economía: según cifras oficiales, en el 2007 representó el 404% de su PBI (incluyendo servicios, sector que constituye el 90% del PBI y donde destaca -a nivel global- el rubro financiero).

Dicho desarrollo también está apoyado por una moderna infraestructura, trámites simples para abrir empresas, apertura a la inversión y la movilidad de capitales y uno de los impuestos a la renta más bajos de Asia (una tasa única de 17.5% para corporaciones, 16% para empresas no corporativas y un máximo de 17% a las

remuneraciones; además, no cobra IGV). Respecto de la infraestructura, Hong Kong figura entre los cinco principales puertos de contenedores del mundo, con 23.9 millones de TEU en el 2007, según el Consejo de Desarrollo

Portuario de Hong Kong, y la agencia estatal InvestHK señala que el tiempo de espera de una nave de contenedores no supera las 10 horas. Asimismo, su aeropuerto internacional es considerado uno de los mejores del mundo (primer lugar de los World Airport Awards 2007) y está conectado directamente a grandes ciudades del Asia-Pacífico (a un máximo de cinco horas de la mayoría de países asiáticos), Norteamérica, Europa, el Medio Oriente y Sudáfrica.

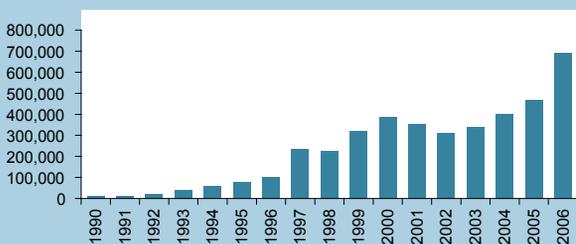
Con tal panorama, no sorprende que no haya dejado de liderar el Índice de Libertad Económica de The Heritage Foundation y *The Wall Street Journal* desde su primera edición. De la misma manera, ocupa el cuarto puesto del último *Doing Business*. Así, ha logrado ser sede regional de alrededor de 3,900 compañías extranjeras; ha presentado un crecimiento promedio anual de alrededor del 9% entre 1960 y 1980, del 7% en los 80 y de 6.4% en los últimos cinco años; un PBI per cápita de US\$ 29,650 en el 2007; y una tasa de desempleo promedio de 3.7% entre 1980 y el 2007, según cifras del FMI.

NEGOCIOS CON LA PERLA DEL ORIENTE

Adicionalmente, Hong Kong cuenta desde el 2004 con un acuerdo de libre comercio con China continental llamado CEPA (Closer Economic Partnership Arrangement), que, según InvestHK, le brinda a las empresas establecidas en la SAR condiciones comerciales y de inversión favorables para exportar o ingresar al mercado chino.

En cuanto a nuestro comercio, en el 2007 le vendimos a Hong Kong apenas US\$ 71 millones, pero nuestras exportaciones han crecido a un promedio anual de 28% entre el 2000 y el 2007 y las no tradicionales representan el 67% del total, donde sobresalen el sector agropecuario (22% del total exportado, duplicándose el monto entre el 2006 y el 2007 -destacan las uvas y la tara-); el pesquero (17%; destacan las aletas de tiburón) y el textil (15%; destacan los hilados de pelo fino y los *t-shirts* de algodón). Las importaciones son aún menores (US\$ 16.6 millones en el 2007; +14% respecto del 2006), representando los bienes de consumo el 36% del total (+13%), los bienes de capital el 32% (+70%) y los bienes intermedios el 31% (-15%). Pero más allá del comercio, mejorar nuestras relaciones con Hong Kong puede impulsar la inversión: es la segunda fuente más importante de inversión extranjera directa entre los miembros del APEC, tras EE.UU., con un *stock* de casi US\$ 689 mil millones! en el 2006, y la quinta a nivel mundial, según la UNCTAD. Invierte especialmente en servicios financieros y el 40% va a China continental. No podemos dejar de aprovechar la oportunidad de atraer aunque sea una pequeña parte de ese gran monto. ■

HONG KONG: STOCK DE INVERSIÓN DIRECTA AL MUNDO
(en millones de US\$)



Fuente: UNCTAD. Elaboración: COMEXPERU.